



Unternehmensprofil

Die 2006 gegründete Jacoby & Cie. AG grenzt sich als "Strategie und Management Partner" klar von der klassischen Form der Unternehmensberatung ab. Unsere Stärke ist die langjährige Berufserfahrung unserer Teammitglieder, die selbst operative und strategische Managementaufgaben in verschiedenen Branchen, wahrgenommen haben. Deshalb legen wir unseren Fokus nicht auf theoretische Konzepte, sondern auf die aktive Umsetzung ganzheitlicher Strategien und Lösungen, die wir zuvor gemeinsam mit der Kundenseite erarbeitet haben.

Besondere Kompetenz besitzen wir in den Bereichen Kapital- und Finanzmarkt, Unternehmensentwicklung, Turn-Around sowie Unternehmensnachfolge. Hier bieten wir unseren Kunden ein weites Dienstleistungsspektrum - von der Strategieentwicklung, über Umsetzungsbegleitung und Co-Management bis hin zu Bewertungen im Sinne von Second Opinions. Zu den Kunden der Jacoby & Cie. AG zählen mittelständische Unternehmen und Konzerne, Banken- und Beteiligungsgesellschaften sowie Venture Capital Investoren, vorrangig aus dem deutschsprachigen Raum.

Grundsätzlich bezieht Jacoby & Cie. Geschäftsleitung und Mitarbeiter des Kunden aktiv in sämtliche Projektphasen mit ein, denn wir definieren unsere Rolle als die eines "Enablers". Darüber hinaus stehen wir den Führungskräften als "Co-Manager" zur Seite und bringen uns als Mentor, Sparringspartner, Betreuer und Umsetzer ein. Als neutraler "Sach-Verständiger" mit hoher Beurteilungskompetenz sind wir der richtige "Partner auf Augenhöhe".

Das Team von Jacoby & Cie. besteht aus Persönlichkeiten mit Standing und Stil, die über langjährige Praxiserfahrung, fundierte Führungskompetenz und hohe Motivationsfähigkeit verfügen. Beharrlichkeit, Offenheit und die Bereitschaft zum konstruktiven Dialog runden unser Profil ab. Unser Bestreben ist es, den Kunden für die eigenständige und nachhaltige Weiterführung der gemeinsam erarbeiteten Ergebnisse "fit" zu machen.